



Ihr Systempartner für Gase- und Fluidtechnik



Wir suchen zur Unterstützung unseres Teams:

einen **Kollegen (m/w/d) für den technischen Vertrieb in Bayern**

### **Ihre zukünftigen Aufgaben:**

- Neukundenakquise
- Pflege und Ausbau der vorhandenen Kundenpotentiale
- Kontinuierliche Angebotsverfolgung mit Unterstützung von CRM- und ERP-Systemen
- Technische Beratung der Kunden hinsichtlich des gesamten Lieferprogrammes

### **Ihr Profil:**

- Sie haben ein abgeschlossenes technisches Studium, sind Techniker oder verfügen über eine abgeschlossene Berufsausbildung im technischen oder kaufmännischen Bereich.
- Sie konnten idealerweise bereits Erfahrung im Vertrieb von technischen Produkten sammeln – bestenfalls kommen Sie aus der Armaturen- oder Instrumentierungsbranche (Verbindungstechnik)
- Technische Zusammenhänge erkennen Sie leicht, Probleme lösen Sie selbstständig und kundenorientiert
- Sie haben eine hohe Eigeninitiative, gute Selbstorganisation und lernen gerne Neues dazu
- Mit Kunden pflegen Sie einen servicebetonten Umgang und Teamfähigkeit ist für Sie selbstverständlich
- Mit den gängigen MS-Office Anwendungen arbeiten Sie sicher und Sie besitzen gute Englisch-Kenntnisse in Wort und Schrift (auch technisches Englisch)

Mit einer intensiven Einarbeitung und kontinuierlichen Weiterbildungsmaßnahmen schaffen wir die Grundlage für Ihre erfolgreiche Arbeit. Wir bieten Ihnen neben einem leistungsgerechten Einkommen eine abwechslungsreiche und herausfordernde Tätigkeit in einem kleinen Unternehmen mit qualitativ hochwertigen Produkten und mit einem hervorragenden Wachstumspotential. Zudem bieten wir ein Arbeitsklima, wie Sie es nur in kleinen Unternehmen finden.

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Wir freuen uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnisse), vorzugsweise als PDF-Dokument (inkl. Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung) an [info@ks-tec.de](mailto:info@ks-tec.de)